



## **Sabre Airline Solutions Anuncia o Status de Parceiro Preferencial da Associação Internacional de Transporte Aéreo**

*O número crescente de cias. aéreas ao redor do mundo eleva os recursos do Sabre para atender à iniciativa de Simplificação dos Negócios*

Southlake, Texas, 13 de setembro de 2005 - O Sabre Airline Solutions, líder na indústria tecnológica operacional de companhias aéreas, anunciou hoje o seu status de parceiro preferencial na iniciativa de Simplificação dos Negócios da Associação Internacional de Transporte Aéreo (IATA). O Sabre apoiou esta iniciativa desde que foi anunciada em 2004, apresentando as primeiras soluções de nova geração da indústria, que incluem tanto opções integradas quanto stand-alone para emissão eletrônica e outros elementos-chave do programa da IATA.

O Programa de Parceiro Preferencial de Simplificação dos Negócios – parte do Programa de Parceria Estratégica da IATA - é um meio pelo qual os fornecedores e provedores de serviços para a indústria de aviação interagem com a IATA e cias. aéreas associadas no desenvolvimento de soluções e implementações através de vários canais da indústria.

“Como uma indústria, desafiamos a nós mesmos a encontrar possibilidades de redução de custos em nossos processos complexos. Para tornar mais eficaz o uso da tecnologia e simplificar o negócio de viagens, a IATA está trabalhando com provedores da mais alta tecnologia, como o Sabre, para fazer a indústria avançar”, declarou Bryan Wilson, diretor do projeto de emissão eletrônica da IATA. “O Sabre demonstrou uma grande iniciativa em tornar esta mudança possível com soluções inovadoras como o hub de emissão eletrônica. Nós os consideramos como parceiros importantes para atingir os objetivos apresentados em nossa iniciativa de Simplificação dos Negócios”.

Segundo o Sabre, há várias fases de implementação pelas quais precisa passar a companhia aérea para que possa atingir os 100% da emissão eletrônica. O Sabre irá esboçar estas fases durante as próximas feiras globais da IATA, como parte da iniciativa Simplificação dos Negócios.

Estes estágios incluem: a implementação de emissão eletrônica na companhia aérea e a concessão da mesma alternativa aos sistemas de distribuição global (GDS) a fim de habilitar a distribuição de bilhetes eletrônicos às agências de viagens. A seguir, as empresas aéreas deverão assinar acordos de emissão eletrônica para emissão de interline com cias. aéreas parceiras e, por fim, deverão garantir que o pessoal de terra terceirizado esteja apto a atender os clientes com bilhetes eletrônicos.

Para que as empresas aéreas possam implementar a emissão eletrônica em suas operações de emissão, o Sabre fornece inúmeras opções através do portfólio *SabreSonic* para as empresas aéreas que tenham ou não o sistema como host. Mais de 40 empresas aéreas no mundo inteiro já implementaram as soluções de emissão eletrônica do Sabre.

O Sabre Travel Network tem ajudado as agências de viagens a implementarem a emissão eletrônica para os seus clientes, resultando em mais de 70% de bilhetes emitidos eletronicamente através das agências Sabre. Nos mercados-chave, a porcentagem de bilhetes eletrônicos é superior a 90.

### **Hub de emissão eletrônica para interline**

Uma das soluções mais inovadoras e eficazes em custo no portfólio de emissão do Sabre é o hub de emissão eletrônica para interline, parte do *SabreSonic Ticket*, um módulo do mais alto nível de desenvolvimento para emissão nas empresas aéreas que elimina a necessidade das transportadoras criarem sistemas caros para a distribuição de bilhete eletrônico e manutenção de banco de dados. O hub de emissão eletrônica simplifica consideravelmente o processo de capacitação desta entre duas ou mais cias. aéreas.

Através do hub de emissão eletrônica, o Sabre Airline Solutions estabeleceu vários protocolos de comunicação entre as cias. aéreas; desta forma, basta que a cia. aérea ative a emissão eletrônica estabelecendo uma conexão única com o hub de emissão eletrônica *SabreSonic*. Isto possibilita a emissão de um único itinerário para uma reserva com qualquer número de empresas aéreas participantes. Atualmente, há 27 cias. aéreas que participam do hub de emissão eletrônica *SabreSonic*, incluindo: American Airlines, US Airways, British Airways, Qantas, Iberia, Cathay, Philippine Airlines, JAL e outras ao redor do mundo.

“Simplificar as operações da companhia aérea era o ponto principal do desenvolvimento e lançamento da solução de passageiros *SabreSonic*; portanto, esta parceria é uma consequência natural para ambas as organizações”, comentou Gianni Marostica, presidente do Airline Passenger Solution, Sabre Airline Solutions. “Ao oferecer às empresas aéreas o que há de mais moderno e mais avançado para simplificar os negócios quanto às suas operações e atender às solicitações específicas, somos capazes de direcionar às necessidades dos nossos clientes - como estar preparado para a emissão eletrônica em 100% em 2007- com uma agilidade não encontrada em nossos concorrentes. A nossa parceria estratégica com a IATA fortalece ainda mais nossa habilidade para medir o ritmo da indústria”.

### **Pessoal de terra terceirizado**

Uma outra opção apresentada pelo Sabre Airline Solutions que direcionou a simplificação dos objetivos é a terceirização. A emissão eletrônica pelo pessoal de terra permite que a cia. aérea estenda as possibilidades existentes acomodando terceirizados nas operações de terra. Os métodos padronizados da IATA apóiam a distribuição de bilhete eletrônico e provêm um alto nível de segurança no seu uso. A solução também facilita a comunicação entre o sistema de controle de saída e está totalmente integrada ao *SabreSonic Ticket*.

### **Solução de check-in SabreSonic**

Por fim, a solução de check-in *SabreSonic* está totalmente integrada ao pacote de emissão eletrônica Sabre, garantindo o total controle e acesso dos registros de emissão eletrônica durante o processo de controle de saída para as empresas aéreas.

### **Sobre o Sabre Airline Solutions**

Sabre Airline Solutions, uma empresa do grupo Sabre Holdings, é o maior fornecedor mundial de produtos de software, sistemas de controle de saída e reservas, outros sistemas de gerenciamento de passageiros, bem como serviços de consultoria que auxiliam as empresas aéreas a simplificar suas operações e reduzir custos. A liderança comprovada do Sabre Airline Solutions é demonstrada através do número crescente de cias. aéreas que controlam a tecnologia e os serviços: Mais de 200 empresas aéreas em todo o mundo utilizam o amplo portfólio do Sabre Airline Solutions com soluções inteligentes de ferramentas que dão suporte à tomada de decisão a fim de aumentar receitas e otimizar as operações. Mais de 100 cias. aéreas de todo o mundo confiam nas soluções de gerenciamento de passageiros do Sabre Airline Solutions, havendo oito novas empresa aéreas que escolheram o *SabreSonic*, o primeiro sistema de reservas da nova geração oferecido no mercado, além de novas renovações com 6 cias. aéreas. Além disso, mais de 100 clientes em todo o mundo utilizam o grupo de consultoria do Sabre Airline Solutions para fins de consultoria estratégica, comercial e operacional. Mais de 500 contratos em todo o mundo foram assinados em 2004 para a utilização das soluções de tecnologia líder do Sabre Airline Solutions.

O grupo Sabre Holdings Corporation (NYSE: TSG) é líder mundial em comércio de viagens, produtos de viagens para consumidores e fornecedor de soluções tecnológicas e distribuição para a indústria de viagens. Mais informações sobre o grupo Sabre Holdings estão disponíveis no endereço <http://www.sabre-holdings.com>.

###